

**ALTERNANCE**

## Bachelor Européen Business Developer

Chargé de développement Commercial

**Certification professionnelle  
de niveau 6 - RNCP 40172**

Code NSF 312

Enregistré au RNCP par décision de France  
Compétences en date du 31-01-2025

Diplôme préparé au Campus Bon Secours  
et validé par la Fédération Européenne des  
Écoles.



### L'apprentissage en bref

Totale gratuité de la formation  
Aucun frais d'inscription  
Statut de salarié et rémunération  
Droit aux congés payés



**490 h en 1 an**

**3 semaines en entreprise**

**1 semaine en formation**

Rentrée en septembre



[cfa@bonsecours66.com](mailto:cfa@bonsecours66.com)

04 68 54 87 91

[www.bonsecours66.com](http://www.bonsecours66.com)

39 av. Julien Panchot

66000 Perpignan



# Bachelor Business développer / Chargé de Développement Commercial

Double certification : Diplôme FEDE de droit privé / certification professionnelle



## Objectifs et compétences visées

### Stratégiques :

- Réaliser des diagnostics internes et externes ;
- Définir des objectifs commerciaux ;
- **Développer la stratégie commerciale de l'entreprise** et proposer des orientations stratégiques opérationnelles adaptées.

### Opérationnelles :

- Construire et **piloter le plan d'action commercial de l'entreprise** ;
- Développer la stratégie commerciale d'une entreprise ;
- Mettre en œuvre des actions de prospection ;
- Savoir négocier
- Gérer et développer un portefeuille clients ;
- Mesurer la performance commerciale ;
- **Gérer l'équipe commerciale et optimiser la relation et l'expérience client de l'entreprise.**

### Transversales :

- Collaborer efficacement avec les équipes ;
- **Contribuer au développement commercial d'une entreprise dans une démarche RSE** ;
- Participer à la gestion des ressources humaines.

## Blocs de compétences

- Développer la stratégie commerciale d'une entreprise
- Piloter le plan d'action commercial d'une entreprise
- Gérer l'équipe commerciale et optimiser la relation client d'une entreprise
- Contribuer au développement commercial d'une entreprise dans une démarche RSE

## Modalités d'évaluation

- Etudes de cas
- Mises en situations professionnelles
- Cas pratique
- Dossiers professionnels

## Accessibilité de nos locaux

- Accueil et accès des publics en situation de handicap
- Locaux aux normes accessibilité PMR
- Référent handicap

## Métiers visés

- Responsable du développement commercial
- Chargé d'affaires
- Business Developer
- Responsable Commercial
- Responsable du développement des ventes
- Attaché commercial
- Account manager

## Conditions d'admission

L'accès à la préparation, en 1 an, au titre « Chargé de développement commercial » est ouvert à tout(e) titulaire d'un diplôme ou titre de niveau attestant d'un niveau 5 ou équivalent dans le domaine de la vente, du commerce et du marketing. Les candidats doivent également avoir validé le niveau d'anglais correspondant au niveau A2 du CECRL.

## Validation des Acquis Professionnels / de l'Expérience

- À titre dérogatoire, l'accès à la certification, pour un cycle de formation d'un an, pourra être ouvert aux candidats/candidates titulaires d'un titre ou diplôme de niveau 4 et attestant d'une expérience professionnelle, en continu ou en discontinu, dans un emploi en lien avec la vente, le commerce et le marketing (VAP).
- Accessibilité de la certification par la voie de la validation des acquis de l'expérience (VAE) : cf <http://www.vae.gouv.fr> et <https://www.fede.education/vae/>

## Nos +

- Des formateurs professionnels, des experts et spécialistes de leur enseignement
- Toute une équipe qui vous guide dans vos démarches et votre recherche d'entreprise
- Un campus installé dans des locaux neufs
- Équipement numérique complet
- Partenariats historiques avec de nombreuses entreprises régionales

Ouverture : Septembre 2026

